

Determinación de ingresos, egresos y utilidades

José Omar Tinajero Morales

histormex@yahoo.com.mx

Twitter: @histormex

Un empresario tiene que llevar cuidadosamente la contabilidad recabando información de sus ingresos, egresos y utilidades, para tomar decisiones y presentar sus declaraciones correctamente ante la autoridad correspondiente.

Ingresos

Clave	Servicio	Número servicios al mes	Precio de Venta	Ventas al mes
S1	Taller de desarrollo de Sistemas de Información Documental.	8	\$3,822.00	\$30,576.00
S2	Asesorías de Sistemas de Información Documental	10	\$282.00	\$2,820.00
S3	Conferencias de Sistemas de Información Documental	10	\$1,430.00	\$14,300.00
S4	Desarrollo de Sistemas de Información para Gobiernos Municipales	1	\$156,935.00	\$156,935.00
S5	Desarrollo de Sistemas de Información para Empresas.	4	\$46,499.00	\$185,996.00
	Total	33	\$208,968.00	\$390,627.00

1. A partir del precio de cada uno de los servicios se multiplica la cantidad de los mismos que se venderán en un mes. Se suman todos y se obtiene el ingreso total.

$$V = PV \times U$$

PV= Precio de venta

U= Unidades

Regresando al ejemplo del Licenciado en Ciencias de la Información se tiene:

2. Se anota el costo directo de cada servicio y se multiplica por la cantidad de los mismos que se venderán en un mes. La suma de todos es el costo todos de los servicios.

Clave	Servicio	CD	Número servicios al mes	Costo del servicio
S1	Taller de desarrollo de Sistemas de Información Documental.	\$822	8	\$6,576.00
S2	Asesorías de Sistemas de Información Documental	\$20	10	\$200.00
S3	Conferencias de Sistemas de Información Documental	\$820	10	\$8,200.00
S4	Desarrollo de Sistemas de Información para Gobiernos Municipales	\$45,000	1	\$45,000.00
S5	Desarrollo de Sistemas de Información para Empresas.	\$25,000	4	\$100,000.00
	Total	\$71,662	33	\$159,976

3. Se calcula la contribución marginal que se obtiene restando los ingresos menos el costo de todos los servicios.

$$CM = I - CS$$

CM= Contribución marginal

I= Ingresos

CS= Costos de todos los servicios

$$CM = 390,627 - 159,976 = \$230,651.00$$

CM= \$230,651.00

4. Se suman los gastos fijos, publicidad, nómina, pago de financiamiento, comisiones a vendedores (si es que las hay) el resultado que se obtiene se denomina gastos de operación.

Suma de gastos fijos o indirectos mensual	
Gastos fijos	\$18,553.00
Gastos por nómina	\$44,440.00
Gastos de plan de publicidad mensual	\$191.67
Pago de financiamiento	\$4,856.27
Total Gastos de operación	\$63,184.67

5. Utilidad antes de impuesto se calcula restando la contribución marginal menos los gastos de operación.

$$\text{UAI} = \text{CM} - \text{GO}$$

UAI= Utilidad antes de impuestos

CM= Contribución marginal

GO= Gastos de operación

$$\text{UAI} = 230,651.00 - 63,184.67 = 167,466.33$$

$$\text{UAI} = \mathbf{\$167,466.33}$$

6. Utilidad después de impuesto en caso de personas físicas se tiene que aportar a la federación el 17.5 %, por lo que se calcula este porcentaje.

UDI= Utilidad después de impuesto, mensual.

$$\text{UDI} = \mathbf{138,159.72}$$

Siguiendo el mismo procedimiento, se puede calcular las utilidades en diferentes escenarios, modificando el número de servicios. Para el emprendedor y el empresario resulta fundamental saber si tendrá utilidades y en caso afirmativo cuál será su cantidad, con lo que podrá determinar si el negocio es rentable o no. No se debe perder de vista que se tendrá que cumplir con las metas proyectadas para que lo planeado se convierta en realidad.